***PROTOTYPING EXPORT - AAA***

***« Système innovant d'internationalisation des PME agroalimentaires artisanales de l'Eurorégion »***

**FORMULAIRE DE PRÉFÉRENCES GÉOGRAPHIQUES POUR LE DÉVELOPPEMENT DE LA FONCTION DE**

**REPRÉSENTATION COMMERCIALE DANS LE CADRE DU PROJET DE PROTOTYPING EXPORT**

Vous devez sélectionner un maximum de trois axes géographiques qui vous intéressent, en établissant un ordre de priorité (du plus intéressant au moins intéressant). Ainsi, vous devrez indiquer en numéro 1 l'axe géographique qui vous intéresse le plus, puis le deuxième plus intéressant en numéro 2 et, en numéro 3, l'axe qui éveille le moins votre intérêt parmi les trois indiqués comme prioritaires.

Aspects à prendre en compte lors du remplissage du formulaire :

1. En cas d'intérêt pour un seul axe géographique, il n'est pas nécessaire d'établir de préférences.
2. Les représentants auront la possibilité de proposer un axe géographique alternatif à ceux indiqués dans le formulaire, qu'il s'agisse de nouvelles zones géographiques dans les pays indiqués ou qu’il se trouve dans d’autres pays que ceux proposés.
3. Les représentants qui souhaitent uniquement opter pour des zones géographiques alternatives aux propositions pourront le faire sans problème en établissant un ordre de priorité, comme indiqué au premier paragraphe, avec un maximum de 3 propositions et un minimum de 1 proposition.
4. Pour chaque axe géographique, une zone prioritaire est établie, sur laquelle les agents doivent d’abord concentrer leur travail commercial, ainsi que des zones d'influence qui feront l'objet d'une prospection commerciale une fois le travail effectué dans la zone prioritaire de l'axe.
5. Les représentants commerciaux qui souhaitent présenter des axes alternatifs doivent le faire selon le principe stipulé au point 4.

Vous retrouverez, à la page suivante, le formulaire que les candidats doivent remplir, signer et présenter avec le reste de la documentation.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| PRIORITÉ (Indiquer 1, 2 ou 3) | PAYS | AXE GÉOGRAPHIQUE |
| **ZONE PRIORITAIRE** | **ZONES D'INFLUENCE** |
|  | **CENTRE DE L'ESPAGNE** | **Madrid** | **Toledo** | **Ávila** | **Segovia** | **Guadalajara** |  |
|  | **ESPAGNE CATALOGNE** | **Barcelona** | **Lleida** | **Tarragona** | **Girona** |  |  |
|  | **PORTUGAL CENTRAL** | **Lisboa (1)** | **Leiria (2)** | **Santarém (3)** |  |  |  |
|  | **PORTUGAL NORD** | **Oporto (16)** | **Vila Real (15)** | **Braga (17)** | **Aveiro (12)** | **Viana do Castelo (18)** |  |
|  | **FRANCE IDF** | **Paris (75)** | **Hauts-de- Seine (92)** | **Seine Saint Denis (93)** | **Val de Marne (94)** |  |  |
|  | **FRANCIA OCCITAINE** | **Toulouse (Haute- Garonne) 31** | **Gers (32)** | **Hautes Pyrénées (65)** | **Tarn (81)** | **Ariège (09)** |  |
|  | **FRANCIA RHÔNE ALPES** | **Lyon (69)** | **Rhône (69D)** | **Loire (42)** | **Ain (01)** | **Isère (38)** |  |
|  | **LA BELGIQUE** | **Bruselas** | **Región Valona** |  |  |  |  |
|  | **AUTRICHE CENTRALE** | **Viena (9)** | **Niederösterreich Baja Austria (3)** | **Steiemark Estiria (6)** |  |  |  |
|  | **ITALIE****LACIO** | **Roma** | **Viterbo** | **Rieti** | **Frosinone** | **Latina** |  |
|  | **ITALIE LOMBARDIE** | **Milano** | **Pavía** | **Monza e Brianza** | **Varese** | **Bergamo** |  |
|  | **ALLEMAGNE NRW** | **Köln (47)** | **Rhein-Kreis Neuss (25)** | **Rhein-Erft Kreis (46)** | **Rhein-Sieg Kreis (53)** | **Rheinisch- Bergischer Kreis (49)** | **Leverkusen (48)** |
|  | **DENEMARK** | **Copenhague-Región capital** | **Midtjylland-Jutlandia Central** | **Syddanmark (Dinamarca Meriodional)** | **Sjaelland (Selandia)** | **Nordjylland (Jutlandia Septentrional)** |  |
|  | **SUÈDE****SVEALANDE** | **Stockholm (AB)** | **Upsala (C)** | **Sörmland (D)** | **Västmanland(U)** |  |  |
|  | **SUISSE DU NORD** | **Zurich (ZH)** | **Argovia (AG)** | **Turgovia(TG)** | **Schaffhausen (SH)** |  |  |
| VEUILLEZ INDIQUER, LE CAS ÉCHÉANT, DES AXES GÉOGRAPHIQUES ALTERNATIFS |
|  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |

**NOM ET SIGNATURE DU CANDIDAT**